

Договір № _____
Про надання послуг з пошуку та залучення клієнтів

м. Тернопіль

"число" місяць 20__р.

ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ЯВАРЕ» (надалі «Компанія»), в особі директора Череватого Олега Павловича, діючого на основі Статуту, з одної сторони, та (назва фізичної особи підприємця або юр.лиця) (далі «Партнер»), в особі директора з іншої сторони, надалі спільно іменовані «Сторони», а кожен окремо - «Сторона», уклали цей договір (далі «Договір») про наступне:

Терміни використані в договорі:

«Послуги Компанії» - послуги, надані Компанією за допомогою Програмної продукції у вигляді онлайн системи з обліку робочого часу, а також, будь-які інші продукти та послуги Компанії, що в майбутньому можуть бути запропоновані на сайті компанії. Послуги Компанії не включають в себе продукти і послуги третіх осіб, інформація про які може бути розміщена на сайті Компанії.

«Програмна продукція» - програмне забезпечення, що встановлюється на обладнання клієнта, а також, онлайн-сервіс, розміщений на Сайті Компанії, за допомогою яких компанія надає послуги.

«Сайт Компанії» - інтернет-сайт, розміщений в мережі Інтернет за адресою: www.yaware.com.ua, <http://yaware.ru>, www.yaware.com, <https://service.yaware.com.ua>, <https://service.yaware.ru>, <https://service.yaware.com>, <https://courses.yaware.com.ua>, <https://courses.yaware.ru>, <https://mobile.yaware.com.ua/> <https://mobile.yaware.ru/> що містить інформацію про послуги, Програмну продукцію компанії та умови їх використання.

«Клієнт» - фізична або юридична особа, що планує використовувати Програмну продукцію Компанії та/або зареєструвалась на сайті Компанії та/або оплатила послуги компанії.

«Погодження користувача» та **«Політика конфіденційності»** – погодження у вигляді публічної оферти, складене між Компанією і Клієнтом перед використанням Клієнтом послуг Компанії. Повне та безпечальне прийняття Клієнтом Погодження користувача та Політики конфіденційності є обов'язковою вимогою для використання Послуг компанії. Актуальна версія Погодження користувача доступна на Сайті Компанії за адресою

<http://timetracker.yaware.com.ua/terms-of-service/>. Актуальна версія Політики конфіденційності доступна на сайті Компанії <http://timetracker.yaware.com.ua/terms-of-service/politika-konfidentsialnosti/>.

«Особистий кабінет» - функція Сайту Компанії, що дозволяє партнеру отримувати інформацію, персоналізовано надану йому компанією. Надана інформація може містити контактні дані залучених Партнером Клієнтів, стан взаєморозрахунків, розміри винагороди партнера та інше. Доступ до особистого кабінету здійснюється Партнером через мережу Інтернет за адресою <http://app.yaware.com.ua/partner/#partner-log-in> при

умові введення даних авторизації.

«Обліковий запис» - програмно-апаратний комплекс Компанії, доступ до якого здійснюється через мережу Інтернет за адресою <http://app.yaware.com.ua/> за умови введення Даних авторизації, та з допомогою якого Клієнт отримує доступ до Послуг Компанії.

«Данні авторизації» - логін і пароль, які створюються при реєстрації Облікового запису та використовуються для доступу до нього.

«Реферальне посилання» - комбінація із адреси Сайту Компанії та унікального ідентифікатора Партнера, що дозволяє розпізнати Клієнта, зареєстрованого з її допомогою, як Клієнта, залученого Партнером.

«Промо-код» - унікальна комбінація символів, що використовується для ідентифікації Клієнта при його реєстрації на сайті компанії як Клієнта залученого Партнером. Промо-код є власністю Компанії на протязі всього терміну його використання будь-ким.

«Промо-матеріали» - інструменти та інформаційні матеріали, що використовуються для привернення уваги до об'єкту рекламування, формування і підтримки інтересу до нього і його просування на ринку.

«Банер» - статичне або динамічне зображення (графічний блок) певного розміру, формату і технології створення, наданий в електронному вигляді із вмістом посилання на Сайт Компанії.

«Спам» - масове, не персоніфіковане розсилання комерційної, політичної або іншої інформації рекламного змісту, чи іншого аналогічного виду повідомлень особам, що не вказували бажання їх отримувати.

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1. Компанія доручає, а Партнер приймає на себе зобов'язання щодо надання послуг з пошуку та залучення нових Клієнтів, зацікавлених в отриманні послуг Компанії.

1.2. Права надані Компанією Партнеру, у відповідності до даного договору, можуть бути реалізовані Партнером

1.3. Партнер зобов'язується, від свого імені здійснювати угоди та інші необхідні юридичні дії з третіми особами, спрямовані на реалізацію Послуг Компанії, для цього Компанія надає Партнеру наступні, не виняткові, права на термін дії Договору:

- Самостійно організовувати канали продажів Послуг Компанії і заключати відповідні Договори про надання послуг від імені Партнера.
- Приймати на особистий розрахунковий рахунок Партнера грошові засоби від Клієнтів за договорами, складеними Партнером, з метою їх подальшої передачі Компанії.
- Самостійно використовувати послуги Компанії на умовах, передбачених чинним Договором;
- Здійснювати презентації та демонстрації Клієнтам можливостей Послуг

Компанії;

- Використовувати Промо - матеріали винятково способами, в об'ємах та з метою, визначеними чинним Договором.

1.4. Партнер несе самостійну відповідальність за усі Договори, складені між Партнером та Клієнтом.

1.5. З метою виконання чинного Договору Партнер має право долучати Субпартнерів та складати Субпартнерські Договори. Вимоги та обов'язки, що висуваються Субпартнерам в рамках цих Договорів мають бути аналогічними вимогам та зобов'язанням Партнера в чинному Договорі. Партнер несе перед Компанією повну відповідальність за дії вчинені Субпартнерами.

2. ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ СТОРІН

2.1. Партнер зобов'язується:

2.1.1. Складати з Клієнтами Договори лише за умов повної передоплати.

2.1.2. Складати з Клієнтами Договори про надання послуг за цінами не нижче встановлених Доповненням №2 до чинного Договору, за винятком випадків, коли Клієнту була надана знижка з використанням Промо-коду.

2.1.3. Включати в усі Договори між Партнером та Клієнтом посилання на актуальну версію Погодження користувача та Політику конфіденційності.

2.1.4. Не розголошувати будь-кому жодну інформацію про Клієнта, що може бути доступна Партнеру через Особистий кабінет.

2.1.5. Зареєструватися на сайті Компанії, створивши свій Партнерський Обліковий запис не пізніше 3 днів з моменту підписання сторонами чинного Договору.

2.1.6. Складати Договір з клієнтом на умовах, що не суперечать чинному Договору, не порушують його вимог, містять всі зобов'язання Клієнта, вимоги по використанню Клієнтом послуг і обмеження відповідальності Компанії, передбачені чинним Договором.

2.1.7. Своєчасно і в повному обсязі здійснювати передбачені чинним Договором оплати і перераховувати Компанії грошові засоби, отримані Партнером від продажу Послуг Компанії.

2.1.8. негайно повідомляти Компанію про випадки протизаконного використання Послуг Компанії будь-ким, що стали відомі Партнеру.

2.1.9. Своєчасно надавати залученим Клієнтам технічну підтримку, передбачену розділом 6 чинного Договору.

2.1.10. Здійснювати залучення Клієнтів для використання ними рекламного продукту та послуг Компанії шляхом:

- Учасності в тематичних конференціях та семінарах, що проходять в регіоні Партнера, презентації доповідей, розповсюдження Промо - матеріалів; Розміщення Реферальних посилань та/або Баннерів, наданих Компанією, на сайтах, де дозволено розміщувати такі посилання та Банери (Реферальне посилання має обмежений термін дії - 3 місяці. Після цього періоду відбувається деактивація);

- Розсилання електронної пошти, при умові, що це не є Спамом, порушенням чинного законодавства та/або дійсного Договору;

- Іншими способами, що не порушують норми чинного законодавства та дійсного Договору.

2.1.11. В умовах проведення тендеру, клієнт, який оголосив про тендер, закріплюється за тим партнером, який підписав договір з клієнтом про оплату та/або

документ, який підтверджує оплату і надав копію даного документу компанії.
Вказана копія договору та/або копія документу про оплату між партнером та клієнтом є підтвердженням, що партнер виграв тендер і компанія зобов'язана закріпити цього клієнта за даним партнером.

2.2. Обов'язки Компанії:

2.2.1. Надати Клієнту Послуги на протязі 2 (двох) робочих з моменту отримання передоплати за ці Послуги на розрахунковий рахунок Компанії.

2.2.2. Надавати інформацію про % Партнерської винагороди Клієнту лише за згодою сторін

2.2.3. Нараховувати та виплачувати винагороду Партнеру у відповідності, в строк та на умовах, визначених чинним Договором та доповненнями до нього.

2.2.4. За запитом Партнера надавати йому Промо-код, що дозволяє Клієнту отримувати знижку на вартість послуг Компанії в розмірі не більше 10% від вартості послуг Компанії. Зміна розміру знижки, що надається клієнту будь-яким чином, в тому числі Промо-кодом, не застосовується до вже оплачених Клієнтом послуг.

2.2.5. Надати Партнеру інформацію про Послуги та Програмний продукт Компанії.

2.2.6. Надати Партнеру Промо-матеріали, доступні за адресою <http://timetracker.yaware.com.ua/> з використанням логіна і пароля Партнера, та інструменти для ідентифікації Клієнта, залученого Партнером, такі як Реферальні Посилання та Промо-код.

2.2.7. Розглянути заявки Партнера відносно Клієнтів, котрі були залучені ним без використання запропонованих інструментів. Клієнт вважається залученим Партнером, якщо Партнер зможе довести, що Клієнт зареєструвався на сайті Компанії і оплатив Послуги Компанії за рекомендацією Партнера.

2.2.8. Надати Партнеру можливість безплатно, в особистих цілях, використовувати Послуги Компанії в розмірі 5-ти робочих місць в місяць при умові, що Партнер залучає не менше 2 нових Клієнтів в місяць.

2.2.9. На розсуд Компанії, частково компенсувати участь Партнера в тематичних конференціях і семінарах, при умові обов'язкового попереднього, письмового погодження з Компанією участі в міроприємствах. Умови компенсації визначені Доповненням №3 до чинного Договору.

2.2.10. Надати Партнеру можливість віддаленого доступу до інформації про клієнтів залучених ним, їх кількості, а також статистичних даних про їхню активність.

2.1.11. В умовах проведення тендеру, клієнт, який оголосив про тендер, закріплюється за тим партнером, який підписав договір з клієнтом про оплату та/або документ, який підтверджує оплату і надав копію даного документу компанії.

Вказана копія договору та/або копія документу про оплату між партнером та клієнтом є підтвердженням, що партнер виграв тендер і компанія зобов'язана закріпити цього клієнта за даним партнером.

3. ВИКОРИСТАННЯ ПРОМО-МАТЕРІАЛІВ

3.1. Партнер погоджується з тим, що він може використовувати Промо-матеріали лише в тому вигляді, котрий надається йому Компанією і лише з метою та способами, визначеними та дозволеними чинним Договором.

3.2. Партнер визнає, що Компанія володіє і залишає за собою усі виняткові

права на Промо-матеріали;

3.3. Партнеру заборонено видаляти чи змінювати назви торгових марок, патентів чи інших повідомлень про інтелектуальну власність, що містяться у Промо-матеріалах;

3.4. Партнеру заборонено використовувати Промо-матеріали, способом який можна розцінити, як вираження точки зору Компанії, що дискредитує чи вводить в оману будь - кого, провокує наклепи чи негативно впливає на репутацію Компанії;

3.5. Партнер зобов'язується не публікувати інформацію про знижки, акції, спеціальні пропозиції та інші аналогічні дії відносно Програмного продукту і Послуг Компанії за винятком випадків, коли така інформація прямо надана Компанією Партнеру в Промо-матеріалах і дозволена для використання Партнером;

3.6. Партнер зобов'язується не копіювати та/або не імітувати посилання Сайту Компанії, не здійснювати будь - які дії, котрі можуть сформулювати враження, що сайт Партнера є сайтом Компанії.

3.7. Сторони погоджуються, що на протязі терміну дії чинного Договору, вони мають взаємне право на використання логотипів Компанії – Сторін Договору, а також, Клієнтів, залучених Партнером, в електронному чи друкованому вигляді з метою інформування про використання Інформаційних Послуг Компанії в своєму бізнесі. Взаємне використання логотипів дозволяє нашим Клієнтам, Партнерам та постачальникам дізнаватися про наші ділові взаємовідносини, підкреслюючи прагнення сторін до підвищення ефективності бізнесу та прихильність до новітніх технологій.

3.8. Уся інформація, котра знаходиться на сайті Компанії, є власністю Компанії або інших правонаступників і не може використовуватися Партнером, з метою і способами, не вказаними в чинному Договорі.

3.8. Партнеру заборонено здійснювати чи намагатися здійснювати, як самостійно, так і за допомогою третіх осіб, будь-які дії спрямовані на залучення Клієнтів за допомогою Спаму.

3.9. При проведенні конференцій і семінарів за межами території, відведеної Партнеру для діяльності в рамках чинного Договору, Партнер зобов'язується попередньо узгодити свої дії з Компанією.

4. РОЗРАХУНОК ТА ВИПЛАТА ВИНАГОРОДИ

4.1. Партнер зобов'язується в повному обсязі перераховувати на розрахунковий рахунок Компанії грошові засоби, отримані від Клієнта за продаж Послуг згідно укладеного Партнером Договору на протязі 3 (трьох) робочих днів з моменту отримання даних грошових засобів Партнером.

4.2. Винагорода Партнера розраховується за результатами кожного календарного місяця. Розрахунок винагороди складається на основі Доповнення №1 до чинного Договору і фіксується в щомісячному Акті здачі – прийому послуг, підписаному Сторонами (Доповнення №4 до Договору).

4.3. Винагорода розраховується і виплачується Партнеру лише із сум фактично отриманих Компанією від залученого Партнером Клієнта, незалежно від загальної вартості укладеного з Клієнтом Договору.

4.4. Компанія здійснює виплату винагороди Партнеру на протязі 7-ми робочих днів з моменту підписання сторонами Акту здачі - прийому послуг.

4.5. Усі оплати по чинному Договору здійснюються шляхом перерахування безготівкових грошових засобів на розрахунковий рахунок Компанії, вказаний в

чинному Договорі або у виставленому Стороні рахунку.

4.6. Розрахунки по чинному Договору здійснюються в національній грошовій одиниці України (гривня).

4.7. Усі витрати пов'язані з виплатою винагороди, включно з комісією за переказ грошових засобів, бере на себе Партнер.

4.8. Компенсація витрат Партнера за участь в тематичних семінарах/конференціях регламентується Доповненням №3 до чинного Договору.

4.9. Винагорода Партнера не виплачується за будь-яких Клієнтів, що зареєстрували обліковий запис після закінчення дії чинного Договору.

4.10. Компанія не відшкодовує Партнеру чи будь-кому будь-які витрати, прямо чи побічно пов'язані з виконанням умов чинного Договору за винятком випадків, коли такі витрати попередньо і додатково узгоджені з компанією в письмовій формі.

4.11. У випадках коли Партнер є співробітником Клієнта або Клієнтом, чи метою укладення чинного договору Партнером є створення фіктивного партнерства з Компанією, винагорода із оплат таких Клієнтів Партнеру не виплачується, а якщо вона вже виплачена Партнеру, то Компанія має право в односторонньому порядку утримати суму виплаченої винагороди із наступних винагород, належних Партнеру або виставити партнеру рахунок-фактуру на відповідну суму, з метою повернення Партнером засобів, отриманих ним в результаті порушення умов чинного Договору.

4.12. У випадку порушення Партнером умов чинного Договору, Компанія має право призупинити виплату винагороди Партнеру до усунення ним порушень Договору.

4.13. У випадку, коли клієнт переводить гроші за використання сервісу на розрахунковий рахунок Партнера, Партнер переводить кошти на рахунок компанії за мінусом суми партнерської винагороди, компанія не виплачує винагороду.

5. ПОРЯДОК ЗДАЧІ - ПРИЙОМУ

5.1. Партнер зобов'язується щомісячно, до 5 числа місяця, наступного після звітного, надавати Компанії підписаний в двох екземплярах Акт здачі-прийому послуг Партнера, складений з врахуванням прийнятих Партнером і Компанією платежів, зразок Акту викладений в Доповненні №4 до чинного Договору.

5.2. Компанія зобов'язується на протязі 3х робочих днів з моменту отримання Акту здачі - прийому підписати його і повернути один екземпляр Акту Партнеру або в той же термін направити Партнеру вмотивовану відмову, щодо підписання Акту, з вказанням причин та недоліків які варто усунути Партнеру.

6. ПОРЯДОК НАДАННЯ ТЕХНІЧНОЇ ПІДТРИМКИ КЛІЄНТАМ

6.1. Партнер здійснює першу лінію технічної підтримки, котра включає розгляд звернень залучених ним Клієнтів по телефону, електронній пошті з питаннями про допомогу при реєстрації Облікового Запису, встановленні програмного забезпечення на комп'ютерах Клієнта, налаштуванні системи.

6.2. Компанія здійснює 2 і 3-ю лінію технічної підтримки, котра включає розгляд звернень Клієнтів по телефону, електронній пошті, в он-лайн чат з питаннями про усунення несправностей, що виникли в роботі програмного забезпечення та Послуг Компанії.

6.3. Час реакції Компанії на запит по технічній підтримці складає 24 години в робочі дні. Звернення Клієнтів приймаються по телефону, електронній пошті,

онлайн-чату. Інформація про методи звернення та час роботи служби підтримки представлена на сайті Компанії за адресою <https://yaware.com.ua/info-contacts/> <https://yaware.com.ua/info-contacts/> <http://timetracker.yaware.com.ua/contacts/>.

6.4. Технічні зміни в програмній продукції і послугах Компанії здійснюються виключно на розгляд Компанії.

7. ГАРАНТІЇ ТА ОБМЕЖЕННЯ ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ

7.1. Компанія гарантує, що вона володіє всіма необхідними авторськими правами та іншими правами для укладення чинного Договору або отримала всі необхідні дозволи від власника авторських прав, і що укладення чинного Договору не порушує прав будь-яких третіх осіб.

7.2. Компанія гарантує коректне відстеження отриманої Компанією оплати Послуг і нарахування винагороди Партнеру.

7.3. Партнер гарантує, що інтернет-ресурси, котрі він використовує для просування послуг Компанії, не містять інформацію чи зображення порнографічного змісту, не пропагандують насилля, расову, статеву, релігійну та інші форми нерівності, або іншу діяльність, заборонену чинним законодавством, не порушують законодавство про авторське право та інші законодавства країни Компанії, Партнера, Клієнта.

7.4. Партнер гарантує, що при укладанні з Клієнтом Договору про надання послуг, Клієнт був ознайомлений з Користувацьким погодженням та Політикою конфіденційності, прийняв всі викладені в них положення та зобов'язується їх дотримуватись.

7.5. Послуги та Програмний продукт надаються Клієнту «як є». Компанія не несе відповідальності за проблеми, що виникли в процесі доступу, оновлення, підтримки та експлуатації послуг (в т.ч. проблеми сумісності з іншими програмними продуктами, невідповідності результатів використання Послуг очікуванням Клієнта і т.д.). Клієнт повинен розуміти, що він несе повну самостійну відповідальність за можливі негативні наслідки, викликані використанням Послуг і Програмного Продукту.

8. ФОРС-МАЖОР

8.1. Сторони не несуть відповідальності за повне або часткове невиконання передбачених чинним Договором зобов'язань, якщо таке невиконання пов'язане з обставинами непереборної сили (форс-мажор). Форс - мажорні обставини включають в себе будь - які дії, включно з, але не обмежуючись: озброєним повстанням, бунтом, війною, страйками, пожежами, паводками, землетрусами та шквалами, актами та діями державних органів, які унеможливають виконання Сторонами своїх зобов'язань.

8.2. Сторона, в якій виникла можливість недотримання зобов'язань внаслідок обставин непереборної сили, зобов'язана негайно повідомити про це іншу сторону.

8.3. Якщо обставини непереборної сили безпосередньо вплинули на виконання зобов'язань в терміни, встановлені чинним Договором, термін виконання зобов'язань проходить відповідно до часу дії відповідних обставин.

9. ДОДАТКОВІ УМОВИ

9.1. Чинний договір вступає в силу з дати його підписання Сторонами і діє на протязі 1 (одного) календарного року. У випадку, якщо за 30 (тридцять) днів до дати закінчення дії Договору, жодна із сторін не заявить про свій намір припинити дію чинного Договору, чинний Договір вважається пролонгованим Сторонами на такий же

термін і на тих же умовах.

9.2. У випадку, якщо одна із сторін порушує умови чинного Договору, інша Сторона має право направити Стороні - порушнику письмову вимогу (претензію), що містить суть порушень, які потрібно виправити. У випадку не усунення Стороною вказаних в претензії порушень на протязі 30 днів з моменту направлення їй претензії, Сторона, що направляла претензію, має право розірвати чинний Договір в односторонньому порядку надіславши Стороні - порушнику відповідного листа про розірвання Договору.

9.3. У випадку розірвання Договору, не залежно від причини розірвання, Компанія має право відтермінувати виплату Партнеру винагороди до 60 робочих днів для точного визначення розміру кінцевої виплати.

9.4. Компанія має право в односторонньому порядку змінити умови Користувацького Погодження, Політики Конфіденційності та інших документів, що регулюють порядок надання і використання Послуг Компанії. Детальний порядок внесення таких змін регулюється даними документами.

9.5. Партнер не має права без попереднього письмового дозволу Компанії передавати будь - кому, повністю або частково, свої права (обов'язки) по чинному Договору.

9.6. Сторони зобов'язані повідомляти одна - одну про зміни своїх адрес, номерів телефонів, адрес електронної пошти в трьохденний термін з моменту виникнення таких змін.

9.7. Сторони визнають юридичну силу документів, отриманих за допомогою факсимільного зв'язку та електронної пошти до моменту отримання ними оригіналів даних документів.

9.8. Сторони визнають факсимільні відтворення підписів осіб, уповноважених на підписання Договору, належним підписом Договору, Додатків, змін і доповнень до нього.

9.9. Компанія і Партнер зобов'язуються прийняти всі можливі міри для захисту конфіденційної інформації, яка буде отримана внаслідок співпраці, а також міри для запобігання потраплянню конфіденційної інформації у власність посторонніх осіб.

9.10. Сторони докладуть максимальних зусиль, щоб усі суперечки та розбіжності, які можуть виникнути між Сторонами по чинному Договору або в зв'язку з ним, вирішувались шляхом переговорів. При не досягненні згоди, суперечки між Сторонами по чинному Договору або в зв'язку з ним будуть вирішуватися в суді м. Тернополя на підставі діючого законодавства України.

9.11. До даного Договору застосовується чинне законодавство України.

10. РЕКВІЗИТИ ТА ПІДПИСИ СТОРІН

КОМПАНІЯ

ПАРТНЕР

Товариство з обмеженою відповідальністю

«Яваре»

Юридична адреса:

46002, Україна, м.Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Поштова адреса:

46002, Україна, м.Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Банківські реквізити:

Код ЄДРПОУ 37306684,
р/р 26003055105073 в ТФ ПАТ КБ
ПриватБанк, МФО 338783
Тел. (Факс) +38 (044) 360 45 13
contact@yaware.com.ua

Директор _____ /Череватий О.П./

Додаток № 1

до Договору № _____ від _____
про надання послуг з пошуку та залучення клієнтів

ВИНАГОРОДА ПАРТНЕРА

1. Сума винагороди Партнера визначається в процентному співвідношенні від суми, яку оплачує Клієнт за користування Послугами Компанії. Винагороди налічується із суми кожної оплати, що надійшла від Клієнта, залученого Партнером на користь Компанії.

2. Процентне співвідношення винагороди Партнера залежить від кількості активних Клієнтів. Під активними Клієнтами маються на увазі Клієнти, що оплатили Послуги станом на дату розрахунку винагороди Партнера. По закінченню оплаченого періоду використання Послуг Клієнт перестає вважатися активним.

Кількість клієнтів	Винагорода
до 10 клієнтів	20%
від 10-49 клієнтів	30%
від 50-99 клієнтів	40%
від 100-149 клієнтів	50%
від 150-199 клієнтів	55%
від 200 клієнтів	60%

3. Кількість оплачених Клієнтом робочих місць не впливає на загальну кількість Клієнтів.

4. Партнер отримує додаткову винагороду в розмірі 5% (п'ять відсотків) від суми коштів, отриманих Компанією від Клієнтів, залучених Субпартнером Партнера.

Компанія _____

Партнер _____

5. До 5 числа місяця, наступного за звітним, Партнер надає Компанії підписаний Акт здачі-приймання послуг Партнера у двох примірниках, складений з урахуванням прийнятих Партнером і Компанією платежів, зразок якого викладено в Додатку № 4 до цього Договору.

6. Компанія протягом 3 днів з моменту отримання Акту здачі-приймання повинна підписати його і повернути один примірник Акту Партнеру або в той же термін направити Партнеру вмотивовану відмову від підписання Акту із зазначенням причин і недоліків, що підлягають усуненню Партнером.

7. Виплата винагороди здійснюється протягом 7 (семи) робочих днів з моменту підписання Сторонами Акту здачі-приймання послуг Партнера.

8. Мінімальна сума виплати винагороди - 100 доларів(США). Виплата винагороди меншої суми здійснюється за згодою Сторін.

9. Партнер має право попередньо подати заявку на виплату Винагороди, яка відображена в його особистому кабінеті на сайті Компанії, шляхом заповнення відповідної форми в Особистому кабінеті.

10. При виникненні невідповідностей у поданій заявці Партнера на виплату винагороди із фактичними даними, Компанія залишає за собою право призупинити таку виплату до з'ясування розбіжностей в розрахунках.

11. Компанія зобов'язується на протязі 1-го робочого дня розглянути подану Партнером заявку і дати відповідь щодо згоди або не згоди Компанії на дану процедуру. У разі незгоди Компанії із сумою винагороди, яку заявив до виплати Партнер, Сторони спільно з'ясовують і усувають причини розбіжностей в розрахунках Сторін телефонним способом, електронним листом або будь-яким іншим засобом технічного зв'язку.

12. Компанія залишає за собою право зменшити суму виплати комісійної винагороди Партнеру, у разі виявлення використання Партнером своїх повноважень виключно для власної клієнтської Облікового запису, на суму даного зловживання.

ПІДПИСИ СТОРІН:

КОМПАНІЯ

ПАРТНЕР

Товариство з обмеженою відповідальністю

«Яваре»

Юридична адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Поштова адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Банківські реквізити:

Код ЄДРПОУ 37306684,

Компанія _____

Партнер _____

р/р 26003055105073 в ТФ ПАТ КБ ПриватБанк,
МФО 338783
Тел. (Факс) +38 (044) 360 45 13
contact@yaware.com.ua

Директор _____/Череватий О.П./

Додаток № 2

до Договору № ____ від _____
про надання послуг з пошуку та залучення клієнтів

ВАРТІСТЬ ПОСЛУГ КОМПАНІЇ

1. Послуги Компанії надаються згідно наступних тарифних планів, вартість яких зазначена в національній валюті України – гривні, що вказані на офіційних сайтах <https://timetracker.yaware.com.ua/>, <https://service.yaware.ru>, <https://courses.yaware.com.ua>, <https://mobile.yaware.com.ua/>
2. Партнер не в праві надавати Клієнтам інші тарифні плани та / або іншу вартість Послуг без попередньої письмової згоди Компанії на це.
3. До вищевказаної вартості Послуг можуть бути застосовані знижки на умовах, передбачених Договором.

ПІДПИСИ СТОРІН:

КОМПАНІЯ

ПАРТНЕР

**Товариство з обмеженою
відповідальністю «Яваре»**

Юридична адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Поштова адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Банківські реквізити:

Код ЄДРПОУ 37306684,

Компанія _____

Партнер _____

р/р 26003055105073 в ТФ ПАТ КБ
ПриватБанк, МФО 338783
Тел. (Факс) +38 (044) 360 45 13
contact@yaware.com.ua

Директор _____ /Череватий О.П./

Додаток № 3

до Договору № ____ від _____

КОМПЕНСАЦІЯ ВИТРАТ НА УЧАСТЬ В КОНФЕРЕНЦІЯХ І СЕМІНАРАХ

1. Умови компенсації

1.1. Партнер повинен попередити Компанію про намір проведення даного заходу не пізніше ніж за 2 тижні до його початку, шляхом заповнення електронної форми відповідно до розділу 2 даного додатку і отримати від уповноваженої особи Компанії письмову згоду на компенсацію витрат на конференції та семінари.

1.2. Конкретна сума компенсації обговорюватися Сторонами в індивідуальному порядку згідно даних, зазначених в електронній формі заявки на проведення спільних заходів, а також відповідно до «Вимог з проведення семінарів / конференцій».

1.3. Захід має бути проведено згідно з «Вимогам з проведення семінарів / конференцій» зазначених нижче, якщо Партнер претендує на компенсацію грошових витрат за участь.

1.4. Протягом 3-х робочих днів після завершення семінару / конференції Партнер зобов'язаний подати Компанії звіт про проведений захід відповідно до розділу 3 цього додатку, шляхом його спрямування на електронну пошту partner@yaware.com

2. Вимоги щодо проведення семінарів / конференцій

2.1. Перед проведенням заходів Партнер зобов'язується подати заявку на проведення загального семінару / конференції, шляхом заповнення електронної форми за _____ адресою:
<https://docs.google.com/a/yaware.com/spreadsheet/viewform?formkey=dGktR1N0bEphc2pXYlUzejdqaUZ1WEE6MQ#gid=0> або ж відправити запит Підприємства по електронній пошті на заповнення даної форми.

2.2. У даній формі необхідно коректно і повно вказати наступну інформацію:

2.2.1. Тематика заходу.

2.2.2. Дата заходу.

2.2.3. Час заходу.

2.2.4. Місце проведення заходу.

Компанія _____

Партнер _____

- 2.2.5. Цільова аудиторія.
- 2.2.6. План виступів.
- 2.2.7. Тривалість заходу.
- 2.2.8. Очікуваний ефект від виступу, а саме:
 - планова кількість отриманих нових контактів;
 - планова кількість нових клієнтів.
- 2.2.9. Вартість участі у заході для кінцевих клієнтів.
- 2.2.10. Загальна вартість участі у заході для Партнера і для Компанії.
- 2.2.11. Вартість залучення клієнта (розраховується шляхом співвідношення загальної вартості участі до планованої кількості отриманих нових клієнтів).
- 2.2.12. Необхідна сума (частка) грошової компенсації від Компанії.
- 2.2.13. Дані контактної особи.

3. Звіт про проведення семінару / конференції

- 3.1. Звіт Партнера про проведений захід повинен включати:
 - 3.1.1. Фото-звіт доповідача.
 - 3.1.2. Фото-звіт рекламних матеріалів.
 - 3.1.3. Стислий опис (3-5 речень) основних і ключових моментів.
 - 3.1.4. Три обгрунтованих пропозиції як можна провести даний захід краще наступного разу.

ПІДПИСИ СТОРІН:

КОМПАНІЯ

ПАРТНЕР

**Товариство з обмеженою відповідальністю
«Яваре»**

ТОВ «ЯВАРЕ»

Юридична адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Поштова адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Банківські реквізити:

Код ЄДРПОУ 37306684,
р/р 26003055105073 в ТФ ПАТ КБ
ПриватБанк, МФО 338783
Тел. (Факс) +38 (044) 360 45 13
contact@yaware.com.ua

Компанія _____

Партнер _____

Директор _____ /Череватий О.П./

Додаток № 4

до Договору № _____ від _____
про надання послуг з пошуку та залучення клієнтів

ЗРАЗОК

Акту здачі - прийому Послуг

ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ЯВАРЕ» (далі «Компанія»), в лиці директора Череватого Олега Павловича, діючого на основі Уставу, з одної сторони та _____ (далі «Партнер») в особі ___надалі спільно іменовані «Сторони», а кожен окремо - «Сторона», склали цей Акт здачі-приймання послуг про наступне:

За звітний період _____ при виконанні Партнером своїх обов'язків згідно Договору № _____ від _____ Партнер здійснив пошук Клієнтів і продаж Послуг Компанії в наступних обсягах:

Платежі, отримані від Клієнтів на розрахунковий рахунок Партнера

№	Клієнт	Прийнято Партнером від Клієнта (грн)	Прийнято Компанією від Партнера (грн)	Розмір винагороди Партнера (грн)
1	Найменування Клієнта	1000	1000	200
2				

Платежі, отримані від Клієнтів на розрахунковий рахунок Компанії

Компанія _____

Партнер _____

№	Клієнт	Прийнято Компанією від Клієнта (грн)	Розмір винагороди Партнера (грн)
1	Найменування Клієнта	1000	200
2			

Загальний розмір винагороди Партнера, що підлягає виплаті Компанією за звітний період: _____ (_____) грн.

ПІДПИСИ СТОРІН:

КОМПАНІЯ

ПАРТНЕР

ТОВ «Яваре»

ТОВ «ЯВАРЕ»

Юридична адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Поштова адреса:

46002, Україна, Тернопіль,
вул. Бродівська 5-Б'

Банківські реквізити:

Код ЄДРПОУ 37306684,
р/р 26003055105073 в ТФ ПАТ КБ
ПриватБанк, МФО 338783
Тел. (Факс) +38 (044) 360 45 13
contact@yaware.com.ua

Директор _____ /Череватий
О.П./

Компанія _____

Партнер _____

